

ANTES DE FIRMAR UNA PROPUESTA DE IA

El filtro FIRMA

Las 5 preguntas que le hago a cualquier propuesta de IA. Cada una se contesta con un número o una frase.

Cada proveedor te enseña su producto con sus palabras. Después de cinco juntas tienes cinco vocabularios, cinco precios y la misma duda. Este filtro pone a todos en tu vocabulario. **Cuatro preguntas las contestas en tu oficina. La quinta la haces en la junta.**

Una frase

Una tarde

3x

Un cambio

1 de 100

F

FRASE

¿Lo explico en una frase?

UNA FRASE

EN TU OFICINA

La frase es: “esto hace tal tarea, así sé que funcionó y esto es lo que yo reviso”. Si te falta cualquiera de las tres partes, para aquí. Las otras cuatro preguntas todavía no aplican.

SEÑAL DE HUMO Te lo explican con un diagrama de doce cajas y al salir no lo puedes repetir.

I

INTENTO

¿Ya lo intenté con mi suscripción?

UNA TARDE

EN TU OFICINA

Tu suscripción de ChatGPT o Claude ya arma agentes: instrucciones fijas, tus archivos, conexión a tu correo, tareas programadas. Alguien de tu equipo que domine la herramienta lo intenta una tarde. Si nadie puede hacer la prueba, ese es el hallazgo: el hueco está en entender, antes de comprar.

SEÑAL DE HUMO Nadie te enseñó qué logras con una suscripción y una tarde.

R

RETORNO

¿Cuánto me cuesta el problema?

3X

EN TU OFICINA

Un número que ya mides: horas por semana, errores por mes, ventas que se caen. El problema debe costar al año por lo menos 3x lo que cuesta la solución el primer año. He visto agentes de ventas para equipos de dos personas.

SEÑAL DE HUMO El proveedor habla de lo que hace el agente y nunca de cuánto te cuesta hoy no tenerlo.

M

MANTENIMIENTO

¿Cuánto cuesta el primer cambio?

UN CAMBIO

EN TU OFICINA

Todo sistema necesita un cambio en el primer mes. Pide cotizar uno pequeño y real, con precio y fecha. Los cambios chicos los hace tu equipo. Accesos, instrucciones y documentación son tuyos desde el día uno.

SEÑAL DE HUMO “Eso lo vemos después”, “está incluido en soporte” sin decir qué incluye, un sistema que vive en cuentas del proveedor.

A

ACIERTOS

¿Qué pasa cuando falla?

1 DE 100

EN LA JUNTA

Aun en el mejor caso la IA falla 1 de cada 100. En una conversación de diez pasos, 1 de cada 10. Pide el porcentaje medido con 100 casos tuyos, quién de tu equipo atrapa el error antes de que salga y qué hace el proveedor cuando pasa, por escrito.

SEÑAL DE HUMO “Casi nunca falla”, ningún número, ninguna persona revisando, acciones irreversibles sin nadie que las apruebe.

Si no tienes el número o la frase, no firmes. Todavía te falta entender, y eso se resuelve en una tarde con la persona correcta. Sale mucho más barato que firmar porque sonaba bien.

Toño Bueno · fundador de 100x

Construí estas herramientas adentro de Scale AI para Meta, OpenAI y Amazon. Con este mismo filtro hemos implementado sistemas en Vidanta World, Valvoline, Etimex y Grupo Ennea.

¿Tienes una propuesta sobre la mesa?

Escríbeme y le pasamos el filtro juntos.

bueno@100x.mx · 100x.mx/asesoria